

CALENDARIO DIDATTICO A.A. 2018/19

SETTEMBRE		
Sabato 29 Settembre	GLOBAL WINE INDUSTRY	Crescita ed evoluzione organizzativa dell'impresa vitivinicola
Domenica 30 Settembre	COMUNICAZIONE ED ORGANIZZAZIONE DEGLI EVENTI	La comunicazione Vitivinicola
Domenica 30 Settembre	GLOBAL WINE INDUSTRY	Scenario viticolo italiano e mondiale: produzione, consumi e tendenze
OTTOBRE		
Sabato 13 Ottobre	LEGISLAZIONE E ADEMPIMENTI DOGANALI	L'organizzazione e le specificità dei principali mercati internazionali
Domenica 14 Ottobre	GLOBAL WINE INDUSTRY	Sociologia dei consumi
Domenica 14 Ottobre	CRESCITA E INNOVAZIONE NELLA FILIERA DEL VINO	Mercato del vino e consumi femminili: prospettive e opportunità

NOVEMBRE		
Sabato 10 Novembre	LEGISLAZIONE E ADEMPIMENTI DOGANALI	L'organizzazione e le specificità dei principali mercati internazionali
Domenica 11 Novembre	COMUNICAZIONE ED ORGANIZZAZIONE DEGLI EVENTI	Wine Business Writing
Domenica 11 Novembre	RETI DI IMPRESA	Come competere collaborando: dall'esperienza dei distretti industriali a quella dei cluster

DICEMBRE		
Sabato 01 Dicembre	CRESCITA E INNOVAZIONE NELLA FILIERA DEL VINO	Psicologia dei consumi e profilo dell'export manager
Domenica 02 Dicembre	COMUNICAZIONE ED ORGANIZZAZIONE DEGLI EVENTI	La comunicazione Vitivinicola
Domenica 02 Dicembre	DAL CONTROLLI DEI COSTI AL BUDGET IN AZIENDA VINICOLA	Contabilità e analisi di bilancio per l'export
Sabato 15 Dicembre	CRESCITA E INNOVAZIONE NELLA FILIERA DEL VINO	Customer care
Domenica 16 Dicembre	OCM ED EXPORT	OCM ed Export
Domenica 16 Dicembre	DAL CONTROLLI DEI COSTI AL BUDGET IN AZIENDA VINICOLA	Business Planning

GENNAIO 2019		
Sabato 26 Gennaio	SALES & EXPORT MANAGEMENT	Performance Strategy per l'Export
Domenica 27 Gennaio	SALES & EXPORT MANAGEMENT	Performance Strategy per l'Export
Domenica 27 G Gennaio ennaio	SALES & EXPORT MANAGEMENT	Performance Strategy per l'Export

FEBBRAIO		
Sabato 09 Febbraio	CRESCITA E INNOVAZIONE NELLA FILIERA DEL VINO	Customer care
Domenica 10 Febbraio	WINE MARKETING	Il Vino Dealcolato: scenari e prospettive
Domenica 10 Febbraio	BUSINESS COACHING	Tecniche di Vendita
Sabato 23 Febbraio	SALES & EXPORT MANAGEMENT	L'Export Management nel settore del vino in Russia, nei mercati dell' Est Europa
Domenica 24 Febbraio	BUSINESS COACHING	Tecniche di Vendita
Domenica 24 Febbraio	WINE MARKETING	L'Export Management nel settore del vino negli USA

MARZO		
Sabato 09 Marzo	SALES & EXPORT MANAGEMENT	Presentazione case history: evento trade nel BtoB
Domenica 10 Marzo	DOMENICA IN CANTINA	

Aprile 2018		
Sabato 20 Maggio	15:00 - 20:00	DISCUSSIONE PROJECT WORK